

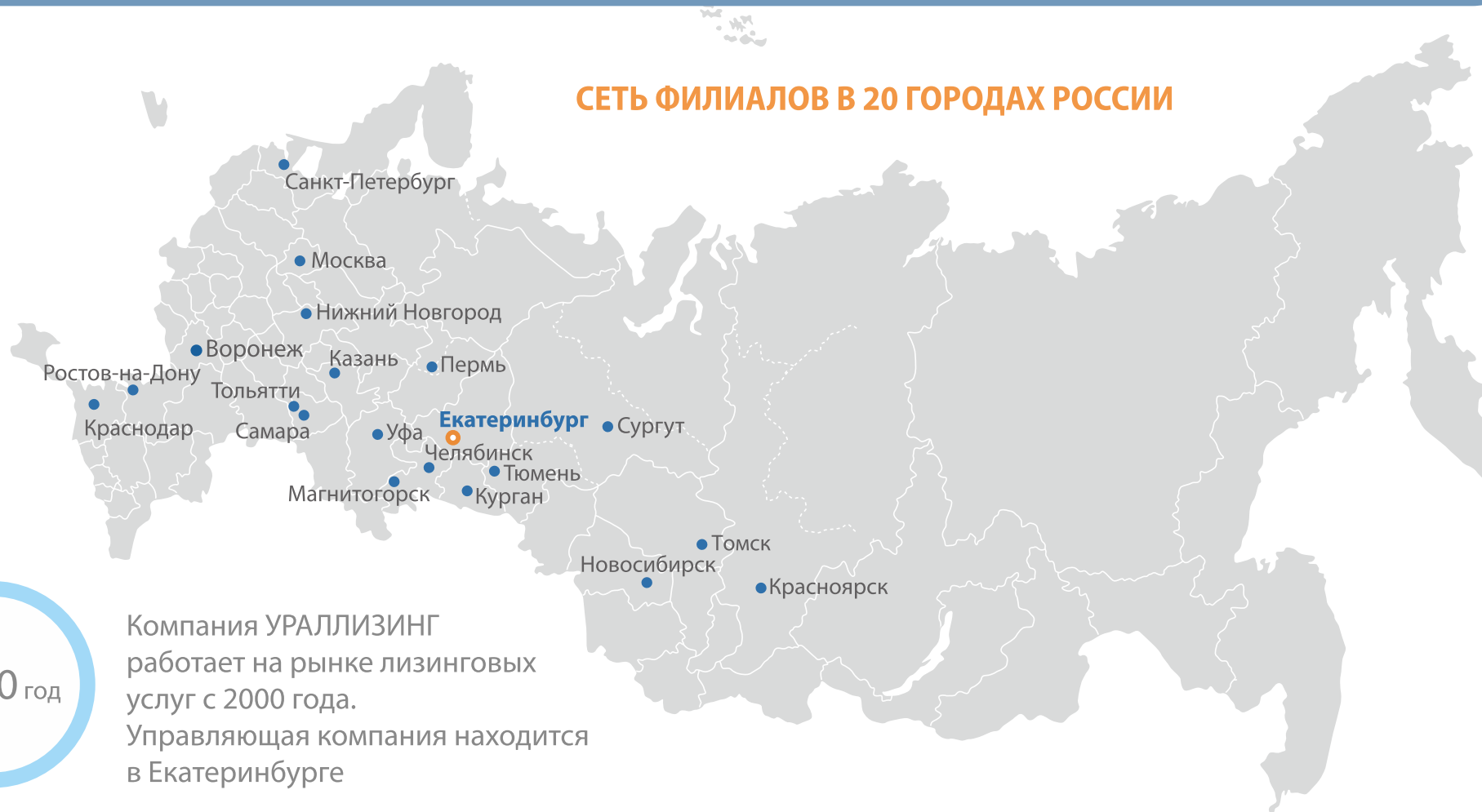


**УРАЛЛИЗИНГ**  
создавайте будущее

# Презентация

2019

## СЕТЬ ФИЛИАЛОВ В 20 ГОРОДАХ РОССИИ



2000 год

Компания УРАЛЛИЗИНГ работает на рынке лизинговых услуг с 2000 года. Управляющая компания находится в Екатеринбурге



Основные направления бизнеса компании - лизинг легкового, грузового, коммерческого транспорта и спецтехники

# Крупнейшие клиенты и партнёры

**Наши партнеры** – это ведущие компании - все поставщики техники, транспорта и оборудования, имеющие большой опыт и авторитет в своей сфере.

Партнеры разделяют наши взгляды на ведение совместного бизнеса, обслуживания клиентов, ответственности в области качества. Мы благодарны всем, с кем мы сотрудничаем и добиваемся успешных результатов.

**Нашими клиентами** являются крупнейшие предприятия регионов в разных сегментах рынка – строительство, грузовые перевозки, промышленные и пищевые производства и многие другие.

Кроме того, наши клиенты - особенные. Именно поэтому они выбирают особенных партнеров. Самая высокая оценка нашей работы – это желание быть нашими постоянными клиентами, партнерами и друзьями.

70% всех наших клиентов являются повторными, постоянными.

И мы искренне благодарны нашим клиентам и партнерам за самое ценное, что может быть в любых отношениях – **Доверие**.

Это наш актив, наша гордость и мы рады, что благодаря развитию бизнеса наших клиентов - развивается и идет вперед наша дружная компания УРАЛЛИЗИНГ.



1



Широкая филиальная сеть

2



Быстрое рассмотрение клиентских заявок с индивидуальным, гибким подходом

3



Оперативное принятие решений благодаря оптимальной структуре и минимальному количеству управленческих уровней

4



квалифицированная профессиональная команда сотрудников

5



Универсальность: финансирование легкового, грузового транспорта, спецтехники и оборудования

6



Высокая возвращаемость клиентов



I место по объему сделок  
в Урало-западносибирском  
регионе\*



В ТОП-10 автолизинговых  
компаний России\*  
В ТОП-10 в сегментах  
автотранспорта, спецтехники и  
оборудования



19 699 - общее количество  
реализованных сделок  
14 642 - общее количество  
переданных автомобилей

## ФИЛОСОФИЯ НАШЕЙ РАБОТЫ



Мы оперативно принимаем решения,  
потому что в нашей компании  
минимальное количество  
управленческих уровней



Мы работаем в соответствии с нашими  
программами с широким спектром  
клиентов, исключая из партнеров  
недобросовестные компании с  
сомнительной, или испорченной  
репутацией.

Данные рейтинговых агентств «Эксперт», RAEX PA, «Эксперт-Урал», ВШЭ, исследование профессора Газмана В.Д., 2018 г.

## Участники программ:

- юридические лица РФ, находящиеся на стандартной или упрощенной системе налогообложения, со сроком работы не менее 6 месяцев;
- индивидуальные предприниматели.

## Формат проведения сделки:



**ЭКСПРЕСС**



**СТАНДАРТ**

## Опции сделки:



**«ПРИВЕТСТВЕННЫЙ ЛИЗИНГ»**

**Нужен только паспорт!**



**«ПОВТОРНЫЙ КЛИЕНТ»**

**Прохождение сделки на специальных условиях**



**«АВТОЛИДЕР»**

**Возможность проведения сделки с минимальным авансом и сокращенным пакетом документов**

## Лизинг легкового транспорта

Новые и бывшие в употреблении легковые автомобили не старше 5-ти лет:

- автомобили для руководства и сотрудников;
- внедорожники и автомобили для активного отдыха;
- легкий коммерческий и грузовой транспорт.



## Лизинг грузового транспорта

Новые и бывшие в употреблении грузовые автомобили не старше 5 лет:

- самосвалы;
- тягачи;
- прицепы, полуприцепы, трейлеры.



## Лизинг спецтехники

Новая техника на гарантийном обслуживании и техника, бывшая в употреблении, не старше 5-ти лет:

- дорожно-строительная техника;
- техника для транспортировки;
- техника для погрузочных работ (колесные и гусеничные экскаваторы, экскаваторы-погрузчики, автокраны).



## Условия финансирования

Аванс: от 5%

Предварительное решение: 15 минут

Оформление сделки: 1 день

Срок договора лизинга: до 60 месяцев

Удорожание: от 0%

Срок деятельности компании: от 6 месяцев

Какую технику клиенты могут приобрести в лизинг:

- легковые автомобили для руководителей и сотрудников
- внедорожники и пикапы (в категории «легковой транспорт»).

Автомобиль может быть новым или б/у не старше 5 лет

Цена каждого автомобиля не должна превышать 10 млн руб.



ЛЕГКОВЫЕ (СЕДАНЫ)



ВНЕДОРОЖНИКИ



ПИКАПЫ



### ЭКСПРЕСС

Аванс от 10%  
1 рабочий день  
До 36 месяцев



### СТАНДАРТ

Аванс от 5%  
От 2 дней  
До 60 месяцев



### «ПРИВЕТСТВЕННЫЙ ЛИЗИНГ»

Нужен только паспорт!



## Условия финансирования

Аванс: от 10%

Предварительное решение: 15 минут

Оформление сделки: 1 день

Срок договора лизинга: до 60 месяцев

Срок деятельности компании: от 6 месяцев

Какую технику клиенты могут приобрести в лизинг:

- Малые автобусы
- Большие автобусы

Техника может быть новой или б/у не старше 5 лет.

Стоимость одной единицы - до 8 млн руб.

Опция «Приветственный лизинг»

распространяется **только на малые автобусы.**



МАЛЫЕ АВТОБУСЫ



БОЛЬШИЕ АВТОБУСЫ



ЭКСПРЕСС



СТАНДАРТ



### «ПРИВЕТСТВЕННЫЙ ЛИЗИНГ»

**Нужен только паспорт!**

Опция «Приветственный лизинг» распространяется только на малые автобусы.





## Условия финансирования

Аванс: от 10%

Предварительное решение: 15 минут

Оформление сделки: 1 день

Срок договора лизинга: до 60 месяцев

Срок деятельности компании: от 6 месяцев



ЭКСПРЕСС



СТАНДАРТ

### Какую технику клиенты могут приобрести в лизинг:

- Легкий коммерческий транспорт
- Крупнотоннажный грузовой транспорт
- Узкоспециализированный крупнотоннажный грузовой транспорт
- Тягач и прицепная техника к нему
- Прицепы без тягача

Техника может быть новой или б/у не старше 5 лет.

Коммерческий автомобиль - до 6 млн руб.

Грузовой автомобиль - до 15 млн руб.

### Опция «Приветственный лизинг»

распространяется на легкий коммерческий и крупнотоннажный грузовой транспорт.



ФУРГОНЫ



ГРУЗОВЫЕ АВТОМОБИЛИ



ПРИЦЕПЫ



«ПРИВЕТСТВЕННЫЙ ЛИЗИНГ»

Нужен только паспорт!

Опция «Приветственный лизинг» распространяется на легкий коммерческий и крупнотоннажный транспорт



## Условия финансирования

Аванс: от 10%  
Предварительное решение: 15 минут  
Оформление сделки: 1 день  
Срок договора лизинга: до 60 месяцев  
Срок деятельности компании: от 6 месяцев

Какую технику клиенты могут приобрести в лизинг:

- погрузчики
- электротранспортировщики
- ричтраки
- штабелеры
- комплектовщики заказов

Техника может быть новой или б/у не старше 5 лет.  
Стоимость одной единицы - до 4 млн руб.



ЭКСПРЕСС



СТАНДАРТ



«ПРИВЕТСТВЕННЫЙ ЛИЗИНГ»

Нужен только паспорт!



ЭЛЕКТРОПОГРУЗЧИКИ



ШТАБЕЛЁРЫ



ВИЛОЧНЫЕ ПОГРУЗЧИКИ



## Условия финансирования

Аванс: от 20%

Предварительное решение: 15 минут

Оформление сделки: 1 день

Срок договора лизинга: до 36 месяцев

Срок деятельности компании: от 6 месяцев

Какую технику клиенты могут приобрести в лизинг:

- квадроциклы
- мотоциклы
- гидроциклы
- снегоходы
- родстеры
- прицепы для перевозки данной техники

Техника может быть новой или после тест-драйва.

Стоимость одной единицы - до 4 млн руб.



**ЭКСПРЕСС**



**СТАНДАРТ**



**«ПРИВЕТСТВЕННЫЙ ЛИЗИНГ»**

**Нужен только паспорт!**



**МОТОЦИКЛЫ**



**ГИДРОЦИКЛЫ**



**СНЕГОХОДЫ**



## Условия финансирования

Аванс: от 10%

Предварительное решение: 15 минут

Оформление сделки: 1 день

Срок договора лизинга: до 60 месяцев

Срок деятельности компании: от 6 месяцев

Какую технику клиенты могут приобрести в лизинг:

- Дорожно-строительная техника
- Техника для погрузочных работ
- Любая другая спецтехника

Техника может быть новой или б/у не старше 5 лет.

Стоимость одной единицы - до 10 млн руб.



ЭКСПРЕСС



СТАНДАРТ



«ПОВТОРНЫЙ КЛИЕНТ»

Прохождение сделки на специальных условиях



## 01. Налоговые

- уменьшение налога на прибыль до 20% за счет переноса платежей на расходы;
- экономия 20% за счет возврата НДС;
- в лизинговые платежи можно включить налог на имущество, транспортный налог, страхование и прочие расходы.

## 02. Финансовые

- скидки и особые условия от поставщиков, таможенное оформление, сервисные программы помогают существенно сэкономить время и средства;
- гибкий график с учетом сезонности позволяет финансовый результат;
- вы не выводите из оборота крупные суммы на приобретение транспорта и сохраняете средства на развитие и расширение своего бизнеса.

## 03. Оперативные

- более мягкие требования к лизингополучателю, чем требования к заемщику при получении банковского кредита;
- быстрое рассмотрение заявки и более упрощенные подходы к финансированию сделки;
- нет требований по дополнительному обеспечению, залогом выступает имущество;
- более гибкие условия расчёта графика платежей за лизинг и возможность изменения графика в течение действия договора;
- при лизинге возможно применение ускоренной амортизации;
- лизинговая компания выступает как оптовый профессиональный покупатель, имеющий многолетний опыт. Согласование договоров поставки, страхования и других финансовых вопросов она может брать на себя;
- все налоговые риски и проблемы по сбору первичной документации от поставщиков по правильному отражению объекта в учете берет на себя лизинговая компания.



1

## Согласование условий

Клиент или менеджер ЛК выбирает необходимый автомобиль у автодилера. ЛК высылает клиенту или менеджеру АС графики платежей **в течение 15 минут**



2

## Сбор документов

Лизинговая компания выносит предварительное решение по сделке **в течение 1 часа**



3

## Оценка деятельности

Вместе с менеджером ЛК клиент оформляет пакет документов **за 1 день**



4

## Принятие решения

После положительного решения клиент подписывает договор лизинга и перечисляет аванс. **Это займет 2-3 дня.**



5

## Подписание договоров

Лизинговая компания оплачивает автодилеру полную стоимость предмета лизинга и передает его лизингополучателю в пользование **за 1 день**



6

## Выдача автомобиля

После уплаты всех лизинговых платежей, автомобиль передается в собственность лизингополучателю.

**Итого:  
3-5 дней**

■ оъем нового износа, млрд ру . ■ темп прироста

# Преимущества работы с компанией УРАЛЛИЗИНГ



## С НАМИ ВЫГОДНО



- ✓ Наши ставки и доходность не превышают среднерыночные, мы стараемся предложить клиенту наилучший вариант расчетов.
- ✓ Мы работаем с ведущими страховыми компаниями РФ и актуализируем в режиме онлайн страховые котировки по **минимальным** тарифам. Кроме того, мы даем рассрочку по КАСКО.
- ✓ **Доступны любые графики платежей** по договору, в том числе сезонного, а также эксклюзивная настройка договора лизинга с возможностью подписания протокола разногласий.

## С НАМИ УДОБНО



- ✓ Мы всегда идем навстречу клиенту и готовы предложить индивидуальные условия с учетом особенностей бизнеса клиента (например: аванс от 5% до 50% или аванс более 50%).
- ✓ Мы можем предложить крупному клиенту особые условия финансирования и провести сделку в облегченном режиме без предоставления дополнительных документов.

Все условия по лизингу прописаны в самом договоре.

## С НАМИ НАДЕЖНО



- ✓ Наша история – это более 19 лет успешного развития, у нас большой опыт в лизинге и в работе на финансовых рынках.
- ✓ Наши технологии и продукты отвечают всем потребностям клиентов. Опытные менеджеры подберут самое выгодное для Вас финансовое предложение.
- ✓ В нашей компании **отсутствуют скрытые комиссии**. Мы соблюдаем стандарты качества наших услуг и выстраиваем с партнерами взаимовыгодные отношения.

## С НАМИ БЫСТРО



- ✓ Мы оперативно решаем любые вопросы: принимаем предварительное решение о финансировании всего за 15 минут, обрабатываем заявки за 1 час.
- ✓ У нас действуют программа проведения сделки только по одному документу - паспорту. Есть программа по двум документам (паспорт руководителя + годовой бух. баланс) со сроком рассмотрения не более двух рабочих дней. Необходимо только подписать договор и забрать предмет лизинга у любого поставщика, либо мы осуществим доставку в любое удобное для клиента место.



Отзыв на портале [www.all-leasing.ru](http://www.all-leasing.ru)



Благодарственное письмо



Отзывы на сайте [www.urall.ru](http://www.urall.ru)

## Расчет: пример реальной экономии

Лизингополучатель: транспортная компания  
 Предмет лизинга: легковой автомобиль  
 Сумма по договору лизинг: 3 000 000 руб.  
 Аванс: 30%  
 Срок лизинга: 36 месяцев  
 Средний ежемесячный платеж: 73 621 руб.  
 Экономия по налогу на прибыль: **621 726,34 руб.**  
 НДС в составе платежей: **441 729,32 руб.\***

\* Предварительный расчет не является офертой. Экономия по налогу на прибыль на весь период лизинга. Подробности уточняйте у клиент-менеджеров.



# НАМ С ВАМИ ПО ПУТИ!



## **Истомин Андрей Николаевич**

Генеральный директор

*Надеюсь, что сотрудничество  
с нашей компанией будет успешным!  
Всех Вам благ!*

## **УРАЛЛИЗИНГ - это:**

Более **16 365** переданных в лизинг автомобилей  
Более **22 150** реализованных сделок

## **МИССИЯ**

Мы стремимся стать ведущей региональной лизинговой компанией, максимально содействуя экономическому развитию и росту бизнеса наших клиентов. Для этого мы совершенствуем качество своих услуг, делаем их удобными для вас, повышаем эффективность внутренних процессов, укрепляем отношения с сотрудниками и партнёрами, развиваем отечественную филиальную сеть.

## **ЦЕННОСТИ**

Делать больше, чем обещать.  
Вести честный и «красивый» бизнес.  
Уважать своих клиентов, партнёров и конкурентов.  
Объединять и вдохновлять людей, раскрывая их потенциал.

**Универсальность** позволяет нам профессионально работать с различными видами имущества

**Рациональность** способствует повышению эффективности наших услуг

**Авторитет** - работаем на рынке с 2000 года, устойчивая деловая репутация

**Лидерство** подтверждено ведущими позициями в рейтингах

**Личность** создает приоритет в выстраивании деловых партнерских отношений

**История** отражает достижения - это успех и рост наших клиентов

**Забота** о сотрудниках поддерживает атмосферу взаимопонимания и единства внутри компании

**Индивидуальность** позволяет найти особый подход к разнообразным задачам

**Надежность** дает нашим клиентам и партнёрам уверенность в результатах сотрудничества

**Гибкость** повышает ценность нашей компании и содействует движению вперед